



Het inkopen van energie is een complexe aangelegenheid. Rekening moet worden gehouden met de actuele en de te verwachten marktsituatie en de individuele afnameprognose. De benodigde expertise is bij veel bedrijfsmatige afnemers niet beschikbaar. Energy Circle biedt u passende ondersteuning bij energie-inkoopbemiddeling.

De aanpak

Onze advisering strekt zich uit van het opzetten en uitvoeren van een aanbestedingstraject tot en met het sluiten van de leveringsovereenkomst, desgewenst aangevuld met contractbeheer. Alle varianten zijn hierbij mogelijk: van Europees aanbesteden voor meerdere vestigingen tot het sluiten van een gangbaar grootverbruikerscontract op basis van telefonische prijsaanvragen, van eenmalige prijsvastlegging tot strategisch gespreide prijskliks¹.

Individuele afnamesituatie

Heeft uw afname en/of bedrijfsvoering een complex karakter en hebt u nog geen voorwerk verricht, dan zullen wij beginnen met een inventarisatie in de vorm van een contractscan en/of energiescan. Is dit niet nodig, dan volstaat een korte inventarisatie van de bestaande afnamegegevens en contractsituatie.

Marktsituatie

Daarnaast wordt in kaart gebracht op welke wijze werd ingekocht en wat de wensen en mogelijkheden zijn voor de inkoop voor de toekomst. Hierbij komen tevens aan de orde de ontwikkeling van de marktprijzen, de positie en mogelijkheden van de aanbieders in de markt en de financiële risico's.

Uitvoeringstraject

Op basis van het bovenstaande worden de te hanteren contractvoorwaarden (het programma van eisen) vastgesteld en het inkoop- c.q. aanbestedingstraject opgestart en uitgevoerd.

Kosten

Deze zijn afhankelijk van de omvang van de opdracht. Uitvoering is mogelijk op basis van een vooraf overeengekomen budget. Daarnaast kan worden gewerkt op basis van bestede uren. Voor meerjarige trajecten kunnen maatwerkafspraken worden gemaakt.



Meer informatie?

Neem contact op met Energy Circle. Uw adviseur informeert u over alle mogelijkheden.

¹ zie hiervoor ons product Primis.