

BESPAREN MET STRATEGISCH COLLECTIEF ENERGIE INKOPEN



Strategisch energie inkopen bespaarde de leden van het inkoopcollectief van de Koninklijke Metaalunie in 2009 gemiddeld 16 procent aan kosten. De meeste hebben zich daarom ook voor de komende jaren verbonden en er is 10 procent aanwas.

DOOR TIM JANSMA

Momenteel doen 150 leden van de Metaalunie mee aan InelMet-SIG, het strategische inkoopcollectief van Metaalunie. Iets meer dan een tiende van alle deelnemers aan de inkoopcollectieven van de Metaalunie op energiegebied. "Van de deelnemers die vorig jaar een eenjarige overeenkomst hebben getekend, heeft 70 procent zich voor nog eens drie jaar gecommitteerd", zegt Dirk Jan Masselink, consultant van Energy Circle. "Terwijl de rest heeft verlengd met een jaar. Daarnaast kwamen er nieuwe partijen bij." Volgens Gerard Wyfker, beleidssecretaris Milieu en Energie bij Metaalunie, bewijst het dat InelMet-SIG relevant is en meerwaarde levert.

Do's en Don'ts bij energie-inkoop:

Do's

- Kies het product en risico dat bij uw bedrijf past
- Kies voor goede en transparante prijsstelling
- Weet wat u koopt en vraag bij twijfel advies
- Kijk goed naar de leverings- en contractvoorwaarden
- Weet waar de tussenpartij zijn geld vandaan haalt

Don'ts:

- Vergelijk geen verschillende producten
- Vergelijk geen producten met verschillende looptijden
- Teken nooit contracten zonder duidelijke einddatum
- Teken geen contract met onduidelijke leveringsvoorwaarden
- Teken geen contract met dubieuze partijen

De Metaalunie begon vorig jaar april met InelMet-SIG (Inkoop elektriciteit Metaal – Strategische Inkoop Grootverbruik). Het was het eerste collectief dat gespreid inkopen voor midden- tot grootverbruikers (ruwweg 100.000 kWh tot 5 miljoen kWh) mogelijk maakte. Volgens de SIG-methode wordt er gezamenlijk ingekocht op basis van een raamcontract. Dat gebeurt op vier momenten in het jaar, waardoor de risico's worden beperkt. "Vooral in deze periode merk je dat het loont", zegt Ton Ceelie, managing partner van Energy Circle. "We zitten in een dalende markt, en dan is het prettig om met die daling mee te gaan door gespreid in te kopen. Net zoals je de risico's effectief kunt managen wanneer de prijzen straks door het economisch herstel stijgen en er meer volatiliteit komt."

EMANCIPEREN

Het doel van het collectief is natuurlijk om betere prijzen en voorwaarden te bedingen voor de leden van Metaalunie. "Maar we hopen dat ze uiteindelijk de markt meer gaan doorgronden en zelf kansen grijpen", zegt Wyfker. "Onze leden zijn honderd jaar afhankelijk geweest van één leverancier. We willen ze emanciperen, zodat ze uiteindelijk zelf aan de slag kunnen. Dat doen we door binnen dit collectief goed in te kopen en daarmee aan te tonen dat strategie loont. Daarnaast is er een helpdesk die voorlichting geeft." Die emancipatie is misschien ook eerder nodig dan verwacht, zegt Ceelie. "Ik zie leveranciers steeds meer opschuiven richting het mkb. Ze hebben die markt jarenlang laten liggen en gaan daar nu hun pijlen op richten."

KOPIËREN

Voor Energy Circle is het succes een reden om het inkoopmodel te kopiëren naar andere branches en intelligenter te maken. Het adviesbureau heeft raamcontracten afgesloten met verschillende leveranciers en gaat ze per product (vast, variabel, in



Strategisch energie inkopen loont. Brancheleden moeten het uiteindelijk zelf onder de knie krijgen.

combinatie met gas) koppelen aan branches en andere collectieven. "Wij kunnen bedrijven in branches ontzorgen", zegt Ceelie, die hierover momenteel gesprekken voert met diverse branches en met enkele gemeenten. Wyfker is enthousiast, maar weet ook dat het haaks staat op zijn emancipatiegedachte. "Dat is niet zo erg. Het gaat erom dat ze er beter van worden en wij de mogelijkheden laten zien." 

HIGHLIGHTS

- Strategisch collectief inkopen bespaarde vorig jaar gemiddeld 16 procent aan energiekosten
- Leveranciers richten zich steeds meer op het middenbedrijf
- Risico's managen wanneer het herstel doorzet en de markt volatiel wordt

WEBLINKS

- www.energiegids.nl
- www.gebouwbeheer.eu
- www.metaalunie.nl/
- www.dpasupplychainpeople.com
- www.energycircle.nl